



北京月亮巴巴数字科技有限公司

2024年10月23日

可信赖的新数字化综合服务伙伴

THE TRUSTED PARTNER OF NEW DIGITAL INTEGRATED
SERVICE

<https://www.yueliang.com>

目录:

- 1、关于我们
- 2、公司规模
- 3、业务布局
- 4、云网融合
- 5、数据引领

- 6、安全可信
- 7、服务体系
- 8、服务引擎
- 9、价值观
- 10、文化建设

北京月亮巴巴数字科技有限公司，成立于2014年，致力于成为可信赖的新数字化综合服务商，为客户提供全方位、高性价比的综合数字化技术服务。

公司核心技术团队来自于业界领先的上市科技公司，有多达15年的相关行业技术经验和相关客户资源积累，拥有一支年轻且充满梦想的互联网团队。

结合企业数字化转型的需求及5G和IoT应用落地场景，基于在能源、交通、金融、制造、医疗、地产、互联网、电商、游戏等众多行业的服务经验，月亮巴巴为企业客户提供跨行业、跨场景的应用解决方案。

通过跨行业不同应用场景的解决方案，赋能开发者，帮助企业快速、安全、灵活地实现数字化建设的战略规划与落地。无论他们是与数字时代共生共长，还是正处于数字化转型洪流中，都能同样为其终端用户提供安全、快速、可靠的非凡数字体验，让世界上每一个终端都能更好地分享信息。

- ✓ **可信赖的新数字化综合服务商**
- ✓ **在云、网、端、边、智、产、研等领域，提供新数字化解决方案和服务**
- ✓ **广泛的行业客户基础：金融、运营商、企业、政府、交通、教育医疗、互联网、能源、广电**

- ✓ **弱电**: 职场、仓店弱电新建、升级、改造, 有线无线覆盖, 机房建设 (包含空调、UPS、机柜、动环监控等);
- ✓ **云网**: 企业上网带宽接入 (ISP)、公有云及私有云提供、服务器托管 (IDC);
- ✓ **安全**: 提供安全硬件、安全服务、安全方案;
- ✓ **搬迁**: 提供业务上云下云、公有云间、私有云间、机房与机房间业务搬迁服务;
- ✓ **运维**: 提供全业务体系的运维托管服务, 把运维交予我们, 公司团队专注业务;
- ✓ **成本**: 提供现有IT业务成本优化方案;
- ✓ **咨询**: 提供安全运维咨询服务, 协助企业搭建安全运维体系;
- ✓ **硬件**: 提供服务器、网络、存储、安全、摄像头、IOT等硬件设备租售服务;
- ✓ **软件**: 承接对应系统定制化开发、通用软件售卖服务 (正版化/各种业务软件);
- ✓ **集成**: 基于客户具体业务场景, 提供方案设计、落地集成服务;

目前已经服务于500+家企业

200+ 160+ 150+ 100+

云

网

端

智



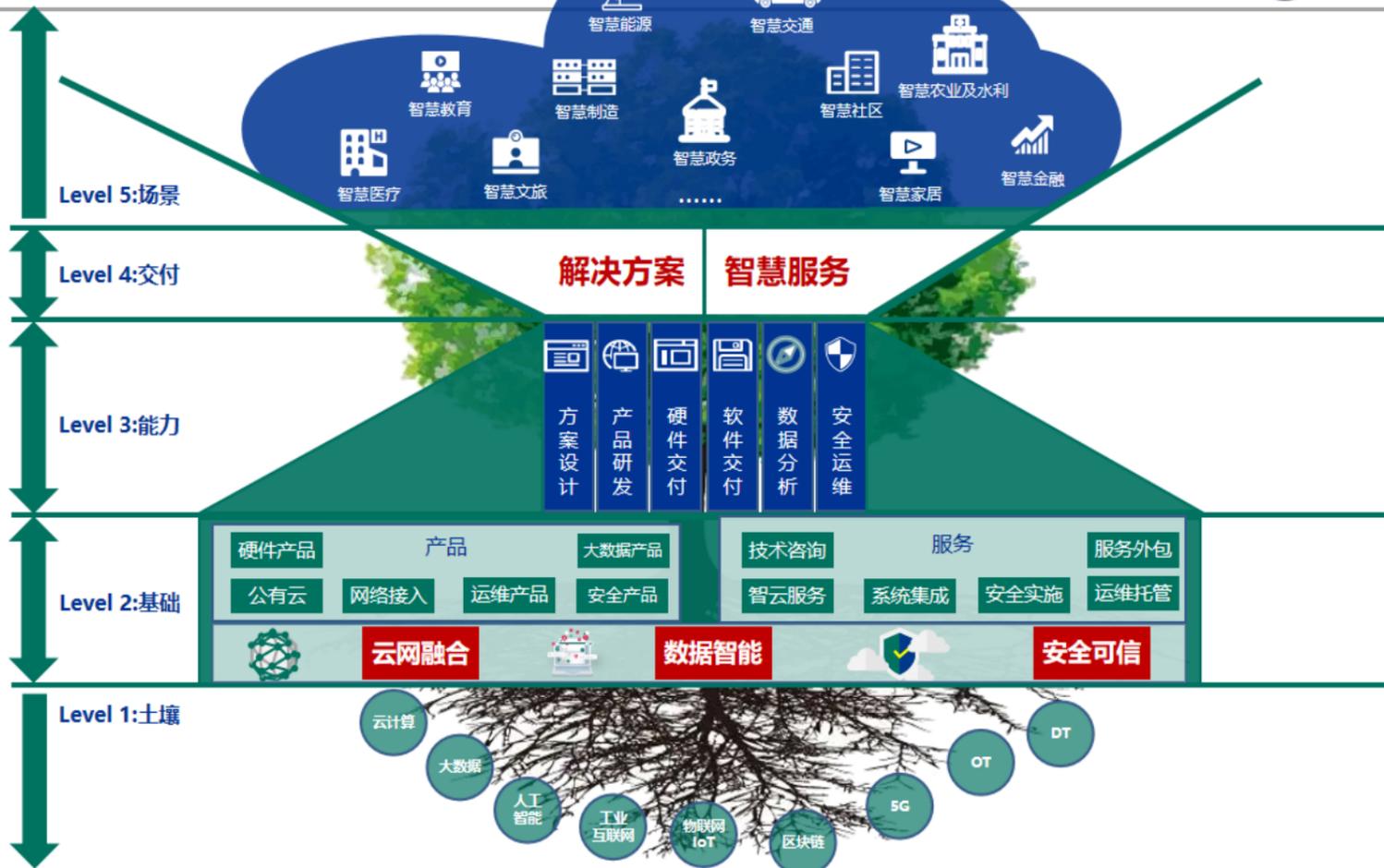
目前共有65+名核心员工，其中

20+
销售人员

15+
管理支持人员

30+
技术人员





“十四五”规划战略树



业务驱动一：极致的用户客户体验

业务驱动二：运营数据透视可控

业务驱动三：支持门店快速复制扩张

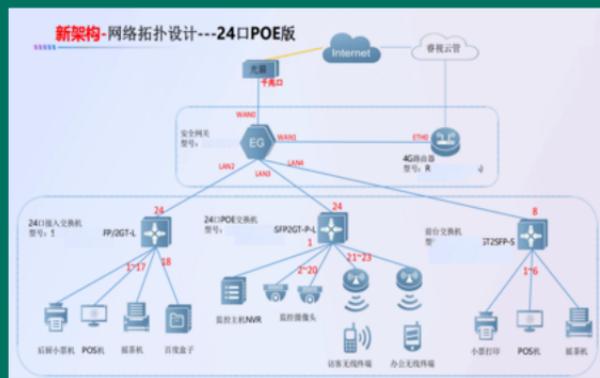
解决方案：云网融合智慧门店

业务挑战：

某知名餐饮连锁集团在全球拥有几千家门店，新门店网络开通时间长，已有门店网络故障处理时间长，用户体验差；另外门店运营数据不可视，无法对运营过程进行管控和指导，难以支撑门店每年以50%的增速发展。

用户价值：

实现门店网络快速上线(4人天提升至0.5人天)、网络快速排障(4小时提升至0.2小时)、客户网络满意度大幅提升(5分提升至10分);并在云端实现统一监控网络设备和智能终端运营，以及与网监对接。通过全方面数字化智能化的建设为未来智慧门店的扩张经营，打下了坚实的网络底座。



门店标准化组网，易部署易运维

通过定制对接，实现了南向门店网络智能终端及网络设备统一纳管

南向设备对接

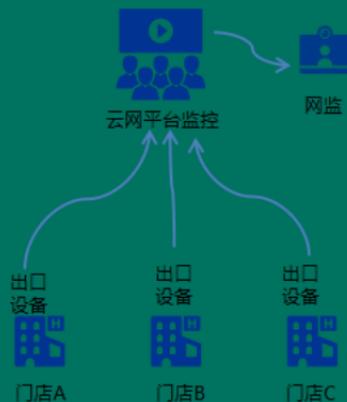


智能终端及网络设备云端统一监控，故障快速定位运营过程透明



通过API对接，实现了实时监控告警和全球门店监控大屏

北向应用对接



云网监平台，全国各省网监对接，合规安心

业务驱动一：业务发展与创新

业务驱动二：降低成本与提升效率

业务驱动三：提升整体核心数据安全

解决方案：数据中心规划与建设服务

业务挑战：

某知名军服生产央企集团，为了提升整个集团信息化建设的水平，满足集团现在及未来业务发展和创新的需求。通过自建本地智能化数据中心以提升业务的集团化、专业化、信息化水平。

用户价值：

- 1、经济效益：节约了整体信息化投入的成本，提升了人员整体的生产效率；
- 2、企业效益：主力数字化转型、提升业务整体的服务能力、强化企业创新变革；
- 3、管理效益：提升管理效率，提升业务稳定性/安全性。



UPS



微模一体化机房



动环监控

业务驱动一：提升仓库智慧化水平

业务驱动二：提升仓库运营效率

业务驱动三：成本与效率的保障

解决方案：仓库智慧化设计与建设服务

业务挑战：

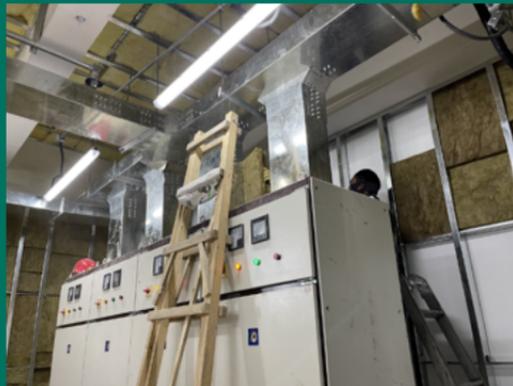
某知名在线图书电商企业，10万平米的天津仓设备老旧，网络非常不稳定，遇到电商营销活动业务高峰，仓内设备稳定性极大的影响了业务的运营，急需对仓内整体基础网络线路的进行重新部署、无线wifi点位的重新改造，iot设备的升级铺设及整体信息化系统的集成。

用户价值：

通过升级改造后，极大的提升了整体仓里边网络的稳定性，同时通过iot等智能设备，精确管控到了人与物，提升了整体仓的管理效率与营运效率，保障了仓的安全与稳定。



前期规划



施工建设



后期运维技术保障

业务驱动一：视频流畅度保障

业务驱动二：各端用户场景保障

业务驱动三：成本与效率的保障

解决方案：云直播方案技术服务

业务挑战：

某知名互联网教育企业，在2024年年初进行在线年会直播，员工数量10万左右，全国各地不同终端用户及办公区员工同时在线观看，同时互动交流，整体直播项目环境复杂，同时在线人数众多，网络环境多样。

用户价值：

通过前期与用户频繁的方案沟通、经济化部署、事前合理化的压力测试，码流优化，顺利了保障该企业长达3小时的在线互动年会，总体用户满意度非常高，而且总体成本相比之前的方案在保障总体流畅度和质量没有降低的情况下，降低了将近30%，而且积累了非常好的直播技术方案。

	传统年会	云直播年会
组织规模	分公司、渠道商遍布全国，人员很难集中	通过直播总部盛况，同时可以连麦异地分公司、渠道商同步直播
组织成本	人员、场地、时间难协调，耗费成本巨大	突破时空限制，大大缩减了场地、差旅和住宿费用，员工能上线即可参加
年会玩法	玩法较为单一，覆盖面有限	直播评论，红包雨，创意抽奖，连麦互动，竞猜答题等多种互动玩法
品牌曝光	仅能通过员工发朋友圈宣传推广，品牌曝光有限	可推流到各大主流视频平台，支持快速剪辑，方便视频二次曝光



前期技术方案规划与沟通

中期压力测试与预演

直播过程全程保障



等级保护与行业合规

业务上云驱动安全转型

攻防对抗与演练

在线业务可用及数据安全

智安服务



- 合规咨询
- 漏洞扫描
- 攻防对抗
- 应急响应

解决方案



- 本地部署
基础防护
- 云安全
基础防护

安全运营



- 事前防御
- 事后审计
- 事中响应

安全管理

漏洞管理

特权账号管理

流量分析

身份认证

应用与数据安全

Web应用防护

数据库防护

数据加密

容器安全

基础架构安全

下一代防火墙

DDoS防护

入侵检测

终端防护

业务驱动一：公司投资人对合规要求

业务驱动二：建设合理的数据规范

业务驱动三：数据治理与分项保护

解决方案：数据治理服务

业务挑战：

某知名游戏企业，为在线上亿用户提供在线游戏服务，数据已经成为组织的宝贵资产。其海量的数据资源，对企业的专业能力提出了更高的要求。

用户价值：

数据治理完成后，帮助企业实现数据价值的过程。通俗的理解就是让企业的数从不可控、不可用、不好用到可控、方便易用且对业务有极大帮助的过程。



数据治理整体战略

工作阶段	工作任务	工作内容	交付物
项目启动	项目启动会 项目启动报告	项目启动会 项目启动报告	项目启动报告
项目规划	项目规划书制定	项目规划书制定、项目规划书评审	项目规划书
	项目规划书评审	项目规划书评审、项目规划书评审报告	项目规划书评审报告
项目执行	项目执行计划制定	项目执行计划制定、项目执行计划评审	项目执行计划
	项目执行计划评审	项目执行计划评审、项目执行计划评审报告	项目执行计划评审报告
项目交付	项目交付报告制定	项目交付报告制定、项目交付报告评审	项目交付报告
	项目交付报告评审	项目交付报告评审、项目交付报告评审报告	项目交付报告评审报告

交付与实施



业务驱动一：对标一线互联网企业

业务驱动二：建立标准规范及组织

业务驱动三：降低IT成本与提升效率

解决方案：IT运维咨询服务

业务挑战：

某知名房地产企业，IT整体正编+外包与分布在不同省份分公司职场及商业的人员有300多人，对于整体业务的稳定性把控与人员效率的评价没有完善的体系，另对于线上在线生产业务的稳定性提升有很大的诉求。

用户价值：

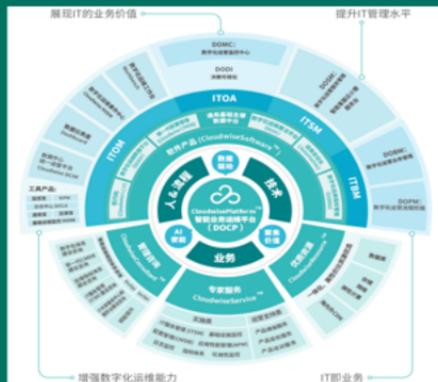
帮助用户建设完善的运维体系，流程，对人员进行落地培训及后期效果的跟踪，对于外包及相关供应商建立起完善的人员与服务评价体系，**极大的提升了集团内部对该组织的满意度**，降低了生产系统的故障率，极大的提高了组织内部员工的信心与效率。



前期组织调研与了解沟通



中期方案制定及体系建设



后期方案监督落地与改进

业务驱动一：公有云成本持续增高

业务驱动二：无专业运维团队

业务驱动三：业务创新与专注业务本身

解决方案：托管云及运维服务

业务挑战：

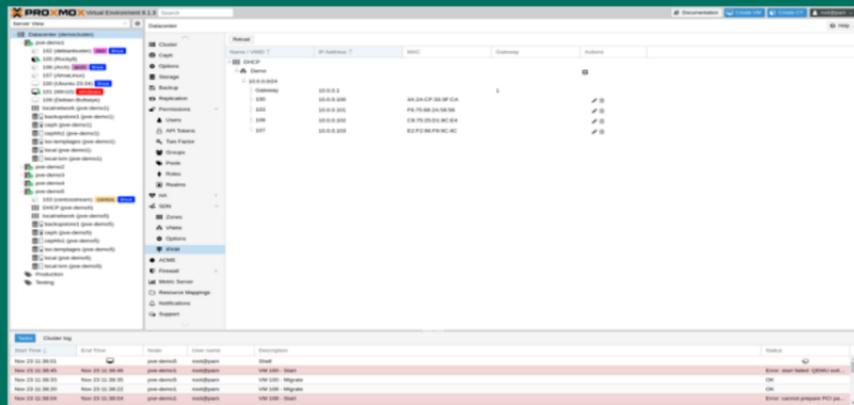
某互联网企业，以前融资充足情况下，一直致力于业务向前奔跑，对于IT财务成本支出关注度不够，等到2023年底随着业务的稳定，公有云上支出已经达到50万每月，公司急需降低成本与继续提升现有业务的稳定性与安全性。

用户价值：

经过前期密集沟通与业务梳理，我们为该企业提供了托管云及配套的运维服务，我们把该公司的业务从公有云上迁移到我们为该公司定制的私有云上，并配套了体系化的运维支撑力量，整体公有云成本支出**降低了30万每月，年节约将近400万元**，极大的降低了该公司的IT支出，使得公司更有资源和时间关注业务自身与关注业务创新。



前期组织调研与了解沟通



整体的私有化云解决方案及整体的安全运维服务

链接交付

在线系统

专业团队

7*24服务台

分析应用

智慧服务引擎

智于心
数智驱动

客户体验

慧于行
流程保障



软件工具



知识经验



专家团队



交付系统



管控流程

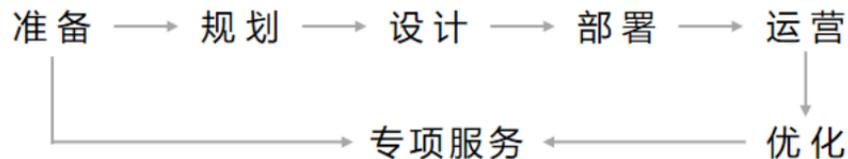
采集记录

服务数据

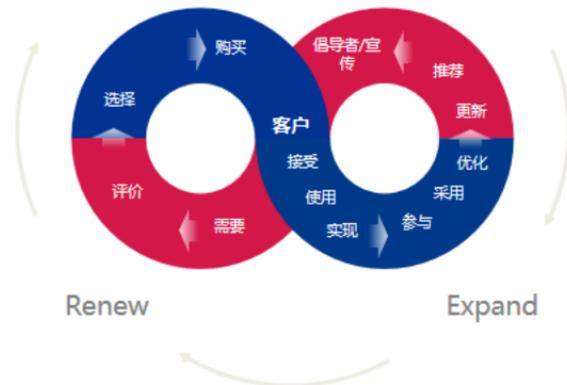
最佳实践

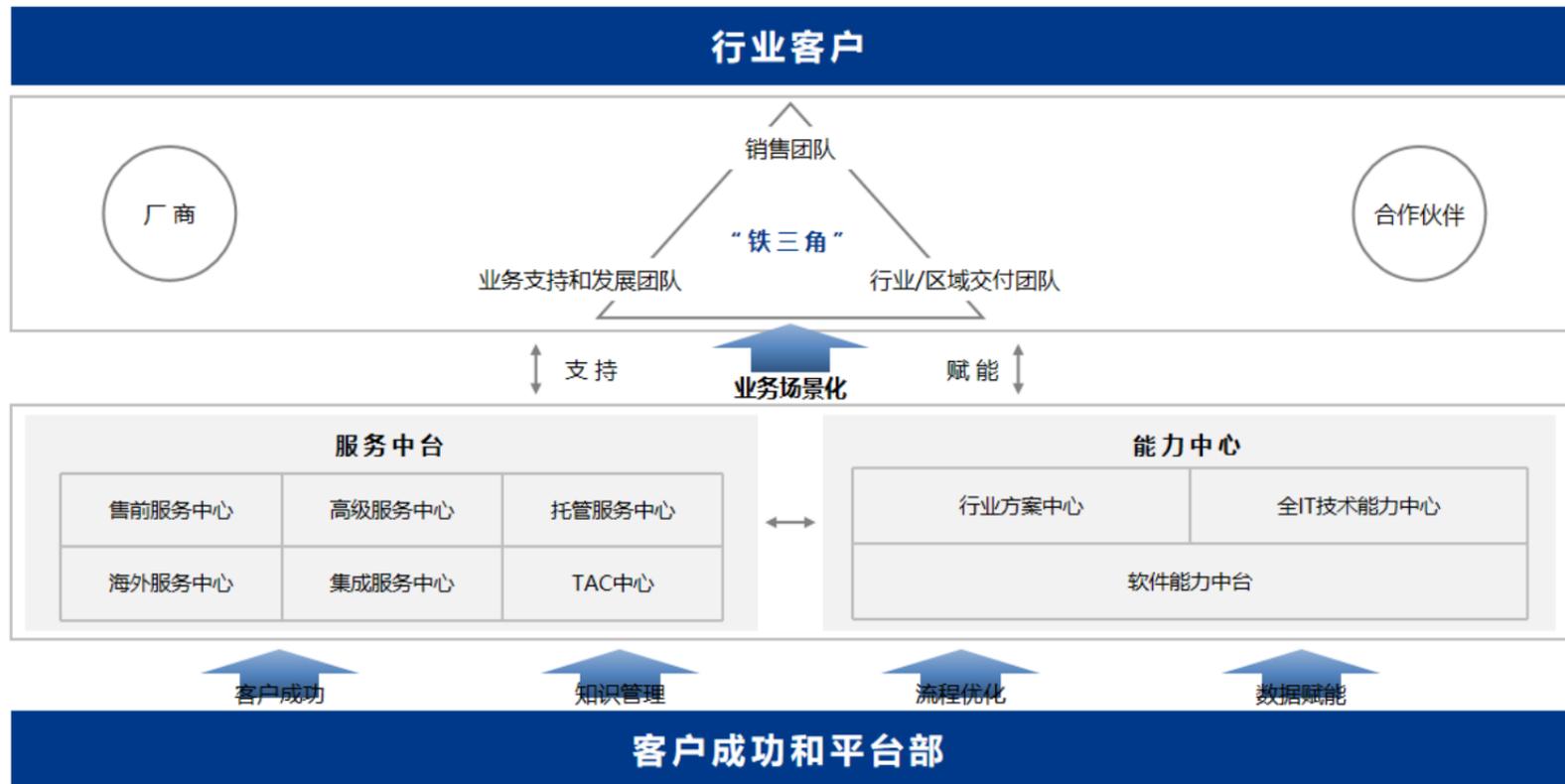
行业标准

PPDIOO服务生命周期方法论



Landing 常续型服务 Adoption







承诺

PROMISE

承诺是一种责任，也是共赢
的态度



创新

INNOVATE

鼓励并提倡每一位员工在工
作中保持良好的心态和创新
的勇气



协作

COOPERE

始终以实现共同目标作为第
一优先



共赢

WIN-WIN

实现企业与客户、企业与员
工的共赢，创造长期、稳定、
互利的合作关系



传统文化

活动

- 年会、征文、团建、俱乐部、体育竞赛、亲子活动...

沟通

- Freetalk、合理化建议、app平台建设...

创新文化

- 创新孵化机制
- DT工作坊
- 管理层讲师课堂





传统文化

活动

- 年会、征文、团建、俱乐部、体育竞赛、亲子活动...

沟通

- Freetalk、合理化建议、app平台建设...

创新文化

- 创新孵化机制
- DT工作坊
- 管理层讲师课堂



月亮巴巴·可信赖的新数字化综合服务商

与您携手共创业务价值



新IT



创新方案



智慧服务

